

Child Care Infrastructure Fund (Fondo de Infraestructura de Cuidado Infantil): Seminario Web sobre Solicitudes

transcripción | 21 de agosto de 2024

Bienvenidos al Seminario Web sobre Solicitudes para el Child Care Infrastructure Fund (CCIF). En primer lugar, quiero dar la bienvenida a todos.

Tendremos una sesión abierta de preguntas y respuestas al final, pero siéntanse con la libertad de utilizar ese chat durante toda la sesión. Esta presentación será grabada para que podamos publicarla y puedan tener acceso a ella más adelante. También se proporcionará acceso público a las diapositivas, y se las enviaremos a todos ustedes. Toda vez que esta sesión se está grabando, por favor recuerden permanecer en silencio. La transcripción de este seminario web también estará disponible en otros idiomas, como español, vietnamita, chino simplificado y ruso.

Northwest Native Chamber y First Children's Finance han sido contratados por el Department of Early Learning and Care (Departamento de Aprendizaje Temprano y Cuidado) para apoyar a los solicitantes y beneficiarios del CCIF. Más adelante hablaremos acerca del soporte de asistencia técnica, pero de manera muy rápida quisiera presentar a nuestros equipos.

Mi nombre es Alyssa Camp. Soy la Directora del Programa de Asistencia Técnica aquí en la cámara. También tenemos a MyKel aquí. Ella es la principal proveedora de asistencia técnica en Northwest Native Chamber para las empresas de todo el estado de Oregon, incluyendo a nuestros clientes del CCIF. Ella se presentará un poco más tarde, y también conducirá la mayor parte de esta presentación. Tenemos aquí a Isabela. Ella es nuestra coordinadora del programa de asistencia técnica. Y también está aquí Kyman como

coordinador de nuestro programa educativo. Ahora hablemos un poco acerca de Northwest Native Chamber.

Northwest Native Chamber existe para impulsar las oportunidades educativas y económicas de los Nativos Americanos y otras comunidades Black, Indigenous and People of Color (BIPOC, Personas Negras, Indígenas y de Color) en el Noroeste del Pacífico. Proporcionamos capacitación crítica y culturalmente receptiva en desarrollo empresarial, asistencia técnica individualizada y otros apoyos clave que garantizarán que los propietarios de pequeñas empresas y empresarios nativos cuenten con las habilidades y los recursos que necesiten para ser realmente exitosos y lograr estabilidad en sus negocios. Nuestro equipo de navegadores de recursos ofrece este apoyo integral sin costo alguno para nuestros clientes, y eso incluye también al CCIF. También ponemos en contacto a nuestros clientes con proveedores de servicios profesionales, quienes son los expertos en sectores específicos que contratamos para trabajar en proyectos especiales con nuestros clientes, y que incluyen aspectos como contabilidad, asistencia contable y legal, mercadotecnia y mucho más.

Quiero ceder la palabra a la Dra. Wade, representante de First Children's Finance.

Hola a todos. Soy la Dra. Jumesha Wade. Estoy muy emocionada de estar aquí con todos ustedes y dispuesta a brindarles apoyo durante este proceso. Hablemos un poco acerca de First Children's Finance. Nuestra misión es incrementar la oferta y la sustentabilidad empresarial de servicios de cuidado infantil de excelencia. Así que cuento con un equipo de colaboradores. Somos Profesionales en Desarrollo Empresarial y Apoyo Familiar, por lo que una gran parte de nuestro trabajo consiste en asociarnos con empresas de cuidado infantil. Es nuestro pan de cada día, y eso es lo que hacemos principalmente. Consultamos con empresas como todos ustedes, también consultamos con comunidades, y además trabajamos dentro de los sistemas públicos para defender y utilizar nuestra experiencia para mejorar las políticas y prácticas de cuidado infantil y su financiación. Entonces lo que vamos a hacer aquí es ayudarles con la solicitud. También organizaremos más seminarios

web, cursos de formación, liderazgo empresarial y educación, incluyendo la formación de grupos con características similares. De igual forma brindamos apoyo para asistirles con la puesta en marcha, análisis financieros y cualquier otro tipo de consultoría y servicios empresariales que todos ustedes pudieran necesitar. Estamos contentos de estar aquí, y cualquiera de los integrantes de mi equipo pueden levantar la mano o hacer una pequeña reacción, y ellos también están aquí para apoyarles. Quedamos en espera de trabajar con todos ustedes.

Gracias Dra. Wade. Como una breve visión general de lo que trataremos hoy, vamos a hablar del programa CCIF, el cronograma de la subvención y un poco acerca de la admisibilidad. Vamos a guiarles un poco a través del portal de solicitudes y el proceso de envío. Hablaremos del proceso de calificación, y también de algunas estrategias y componentes clave para que una solicitud sea exitosa. También discutiremos sobre el soporte de asistencia técnica que tanto Northwest Native Chamber como First Children's Finance estarán ofreciendo durante este tiempo, y después al final, tendremos una sesión abierta de preguntas y respuestas. Para aquellos de ustedes quienes serán beneficiados con estos fondos, estamos planeando realizar seminarios web en el futuro para que puedan conocer las expectativas de su contrato con el CCIF, y recibir las herramientas y la asistencia necesarias para realmente ser exitosos en esa etapa posterior a la subvención. Dicho esto, voy a ceder la palabra a Mykel, y ella va a platicar acerca del programa en general.

Buenas tardes a todos. Solo una breve presentación. Mykel Johnson, soy integrante de la tribu Nez Perce, y como lo mencionó Alyssa, soy un Navegador de Recursos de Oregon. Ahora vamos a pasar directamente a la visión general del programa y del negocio. Business Oregon está trabajando con el Department of Early Learning and Care, otras agencias estatales y entidades privadas y sin fines de lucro para implementar un programa de subvención y financiación que proporcione asistencia financiera para las actividades de infraestructura de cuidado infantil. Estas subvenciones tienen como objetivo aumentar la

disponibilidad y la calidad de las instalaciones de cuidado infantil que apoyan a las familias y comunidades en todo Oregon.

Existen una serie de recursos disponibles en el sitio web de Business Oregon que quiero destacar, y dichos recursos están disponibles en varios idiomas. Esto incluye una visión general del programa, guías, preguntas frecuentes, rúbricas de calificación, listas de control del Proyecto, y de hecho, el enlace al portal de solicitudes. Yo sin duda consultaría y utilizaría estos recursos, y por favor contacten a un proveedor de asistencia técnica si tienen que aclarar cualquier duda.

El cronograma para esta subvención se describe a continuación. La solicitud para la primera convocatoria se abrió el 15 de agosto y finaliza el 30 de septiembre, estando prevista la segunda convocatoria para principios de 2025. Las subvenciones deben ser anunciadas alrededor del 15 de noviembre para la primera convocatoria, y si no se conceden en la primera convocatoria, hay una inclusión automática para la segunda convocatoria, además de la oportunidad de actualizar su solicitud. Aunque su financiación debe ser gastada antes de mayo de 2027, los proyectos no tienen que estar completamente terminados para esa fecha.

Por favor recuerden que este proceso de las solicitudes será muy competitivo, por lo que la presentación de la solicitud no garantiza que recibirán financiación. No existe garantía de financiación.

La solicitud para subvenciones tiene por objeto otorgar concesiones específicamente para los siguientes propósitos:

El primero son los proyectos de planificación hasta por \$75,000, y estos fondos son asignados para ayudarles a desarrollar el plan y estudios que necesitarán para determinar si un proyecto de infraestructura de cuidado infantil es viable. Ejemplos de ello incluyen una encuesta, investigación sobre el terreno o acción medioambiental relacionada con un posible proyecto de infraestructura de cuidado infantil, un estudio o plan técnico financiero

u otro informe de viabilidad relacionado con una infraestructura de cuidado infantil, o una actividad que Business Oregon determine necesaria o útil para la planificación de un posible proyecto de infraestructura de cuidado infantil.

El segundo es de renovaciones y reparaciones menores, cuyo rango oscila entre \$20,000 y \$99,999, y que incluye fondos para reparaciones y renovaciones menores que su negocio necesite para ampliar o mantener su oferta actual de Cuidado Infantil.

El tercero es de nuevas construcciones o renovaciones mayores. Estos oscilan entre \$100,000 y \$2 millones, por lo que son fondos para un proyecto de gran escala que incluyen la remodelación de un sitio para adicionar un aula o la construcción de un nuevo centro de cuidado infantil.

Y por último, tenemos la adquisición de propiedad, cuyo rango oscila entre \$20,000 y \$2 millones, y estos fondos pueden ser utilizados para la compra de terrenos, edificios o unidades de vivienda accesoria para establecer una instalación de cuidado infantil que no será utilizada como un domicilio/residencia particular.

En cuanto a la admisibilidad, exhortamos a los posibles solicitantes a revisar detenidamente las guías completas del programa y los criterios de admisibilidad, así como la información complementaria publicada en el sitio web de Business Oregon. Esto debe ayudarles a determinar si son una entidad admisible.

Los solicitantes deben comprender las reglas de concesión de licencias o de gobierno que son aplicables a su empresa o agencia. Por favor contacten a Northwest Native Chamber o a First Children's Finance si no están seguros de ello. Los proyectos admisibles bajo este programa están restringidos a activos fijos e inmuebles, incluyendo nuevas construcciones, reparaciones, renovaciones, modernizaciones, readaptaciones, adquisición de propiedad y proyectos de planificación. El CCIF está además restringido a Oregon. Bienes inmuebles se definen como terrenos, construcciones sobre el terreno y mejoras permanentes al terreno. Esto incluye objetos móviles que estén permanentemente fijos, pegados o cimentados al

terreno. Por favor consulten a su proveedor de asistencia técnica si tienen dudas, y para continuar cedo la palabra a mi colega Isabela.

Voy a mostrar a todos cómo dar inicio y crear su propia cuenta. Este es un buen momento para hacer una pausa y crear su propia cuenta en el sitio web de Business Oregon. Voy a compartir mi pantalla. Si ustedes ya han creado su cuenta, este sería un buen momento para acceder a ella.

Bien, estoy de vuelta en la página de inicio del programa de infraestructura de cuidado infantil en el sitio web de Business Oregon. Quiero volver a mencionar estos recursos que MyKel destacó antes en el seminario web. Aquí es donde realmente van a encontrar casi todo lo que necesiten que ha sido publicado por Business Oregon acerca de la solicitud.

Voy a explicar paso a paso cómo crear su cuenta y cómo iniciar sesión. Y después brevemente hablaré un poco acerca de la solicitud. No lo repasaré todo, pero voy a mostrarles un poco acerca de la funcionalidad de la misma, y algunas notas sobre ello.

Así es que navegué a este sitio web. Pueden encontrarlo simplemente buscando en Google CCIF Business Oregon, y será lo primero que aparezca. A continuación, voy a hacer clic en Apply Now (Aplicar Ahora), y van a acceder a un portal que se parece a esto. Van a encontrar el botón de Login (Inicio de Sesión) en la esquina superior derecha. Aquí es donde deben iniciar sesión si ya tienen una cuenta. Pero voy a mostrar cómo crear una cuenta desde cero, así que haré clic aquí en Create an Account (Crear una Cuenta) para abrir una nueva.

Entonces van a llegar a este formulario, y les pedirá su nombre y apellido, y luego un correo electrónico. Asegúrense de que puedan acceder fácilmente a esta dirección de correo electrónico. Introduzcan una contraseña y luego marquen esta casilla que dice “check this box if you're creating an account for the Child Care application.” (“marque esta casilla si está creando una cuenta para la solicitud de Cuidado Infantil.”) Esto es realmente importante, si ya han creado su cuenta y no marcaron esta casilla, es posible que no

puedan acceder a la solicitud. Lo último que responden es la pregunta "2+2", así que estoy respondiendo "4". A continuación, hagan clic aquí y aparecerá el botón Submit (Enviar). Si no está todo completado, este botón no aparecerá. Ahora hagan clic en Submit (Enviar).

Entonces ahora he creado mi cuenta. Su nombre debe aparecer aquí en la esquina superior derecha. Al lado del icono de la casita, hay un botón que dice "Child Care Infrastructure Fund". Si no están viendo esto en su cuenta, es posible que no puedan acceder a ella. Cuando hago clic en eso, me permitirá elegir en qué idioma me gustaría preparar la solicitud. Voy a hacer clic en English (inglés) para esta demostración. Entonces seré dirigido a la siguiente página donde voy a iniciar mi solicitud.

Algunas cosas acerca de la solicitud son que puedo guardar mi progreso en todo momento, si así lo deseo. Cuando estén llenando la solicitud, no se guardará automáticamente toda la información que hayan capturado en este formulario, así que tendrán que utilizar la función "Save Progress" ("Guardar Progreso") y aparecerá un mensaje que dice "save my progress and resume later" ("guardar mi progreso y continuar más tarde") en cada una de las páginas de la solicitud. Solo quiero enfatizar que aquí necesitan utilizar la función de guardar.

Hagan clic en Next (Siguiete) y no se salten esta página informativa de la primera página. No voy a leerlo todo, pero contiene notas sobre definiciones y vocabulario que se utilizarán a lo largo de la solicitud. Esta página también tiene todos los enlaces a los recursos que ustedes desearían tener a la mano mientras estén completando su solicitud, tales como las guías del programa, una hoja de preguntas y respuestas frecuentes, y Listas de Verificación de Proyectos, que brindan una lista de verificación por tipo de proyecto respecto al tipo de documentación que se necesita para su solicitud.

Aquí está la información de contacto para Business Oregon, Northwest Native Chamber, y First Children's Finance.

Las solicitudes no se atienden por orden de llegada, así que tienen hasta el día 30 para enviarla. No existe presión para presentarla antes del día 30, ya que no se dará prioridad en función de la fecha de recepción de la solicitud.

Por favor tomen en cuenta que existe un límite en el tamaño de los archivos que se pueden cargar. También existen límites de caracteres en algunas de las preguntas de la solicitud.

La primera pregunta que aparecerá los llevará a la sección B, admisibilidad. Aquí es donde seleccionarían todo lo que sea aplicable a su instalación, en función a lo que corresponda según los términos de admisibilidad.

Si selecciono "I am a certified or registered family child care provider" ("Soy un proveedor de cuidado infantil familiar certificado o registrado"), aparecerá otra pregunta solicitando mi número de licencia. Este tipo de variables se presentan a lo largo de la solicitud.

Dependiendo de sus respuestas a ciertas preguntas, otras preguntas y secciones pueden aparecer, o permanecer ocultas. Adicionalmente, dependiendo de sus respuestas a las preguntas, es posible que también aparezcan algunos mensajes de notificación acerca de su admisibilidad. Voy a decir sí, estoy registrado ante la Oregon secretary of state (secretaría de estado de Oregon). Nuevamente, este mensaje aparece porque hice clic en sí, y solicita mi número de registro estatal. Por ejemplo, si digo que sí, que tengo dos o más de estos hallazgos válidos, aparecerá otra sección preguntando cuáles son los dos hallazgos y cómo podría abordarlos.

Y de nuevo, se darán cuenta, como he mencionado antes, que habrá un límite de caracteres aquí. No un límite de palabras, sino de caracteres.

Algo que deben tomar en cuenta es que solo pueden enviar una solicitud por instalación. Para fines de esta demostración, voy a decir que No, no estaré presentando una solicitud para otras instalaciones admisibles. Si fuera a hacerlo, me solicitará el número de licencia de esos sitios. Voy a decir que soy el director de mi centro de cuidado infantil e ingresar

toda esa información básica, información de contacto secundario, información del firmante autorizado y voy a dar testimonio de que soy el firmante autorizado.

Bien, esta es la página a la que realmente quería llegar. Aquí es donde tienen que seleccionar su tipo de proyecto. También preguntará lo que sucedería con su proyecto si estuviera financiado y completado en su totalidad. Marquen todo lo que sea aplicable. Alyssa hablará más adelante en cuanto a ciertas estrategias para la solicitud. Pero quiero decir que para esta solicitud, para la solidez de su solicitud, su programa no tiene necesariamente que aumentar el número de espacios o el número de niños a los que pueden estar atendiendo. Si esta infraestructura va a ayudarles a mantener la cantidad de espacios que ya están ofreciendo en el estado de Oregon, es bueno mencionarlo aquí.

Si dijera que atendería a más niños al ampliar mi programa, aparecerá un mensaje y me preguntará, ¿Cuántos espacios están siendo adicionados por rango de edad? Digamos que podría brindar cuidado a dos bebés más, y al continuar tendrán que adicionar un número para cada uno de estos rangos de edad.

Pueden ver que estamos en la Sección D, información general del proyecto. Nuevamente, tomen en cuenta la lógica de exclusión que he mencionado, donde dependiendo de lo que hagan clic, pueden aparecer ciertas cosas. Esto va a ser desplegado en toda la solicitud dependiendo de lo que elijan aquí. Así que para esta demostración, voy a elegir el tipo de proyecto de renovaciones y reparaciones menores. Y lo que va a suceder es que voy a pasar de la Sección D a la Sección F. Quizás se estén preguntando si me estoy saltando la Sección E, pero no es así. La Sección E es para Proyectos de Planificación.

Veo que Nathan desea agregar algo, así es que voy a dejar de compartir y ceder la palabra a Nathan.

Soy Nathan Winegardner de Business Oregon. Soy el director del proyecto aquí para el Child Care Infrastructure Fund. Vamos a regresar a la Sección B, ya que hay un par de preguntas en el chat. Sobre la Pregunta B1, criterios de admisibilidad. Este es un pequeño

consejo realmente importante. Esta es una respuesta 'seleccione todo lo que sea aplicable'. Así que si son una familia certificada o registrada, por ejemplo, introducirían su número de licencia en la parte inferior, como ya lo ha indicado Isabela. Pero también pueden seleccionar otras cosas, por ejemplo, si son un programa culturalmente específico. Entonces, si hacen clic allí, aparecerá un pequeño botón que explica lo que entendemos por un programa culturalmente específico. Y si creen que ello les aplica, entonces seleccionarían sí. Si no son un programa culturalmente específico, lo dejarían sin seleccionar. Así que sólo queremos asegurarnos de que las personas no se limiten a elegir la primera opción que esté disponible para ellos, sino que lean cuidadosamente esa lista de diferentes opciones para seleccionar todas las que sean aplicables. Es solo una pequeña sugerencia que tenemos.

Gracias por añadir eso Nathan, y voy a dejar de compartir mi pantalla y volver a la presentación. Algunos otros consejos son que, si les preocupan los problemas de banda ancha o perder el progreso de su solicitud, definitivamente les recomendamos utilizar un documento por separado para sus respuestas más detalladas. Después copien y peguen esas respuestas en la solicitud en línea. Tenemos plantillas en la cámara que podemos facilitarles si requieren asistencia técnica al respecto, y se trata simplemente de documentos en Word para que puedan recopilar su información y luego copiarla y pegarla en su solicitud.

Otro consejo: Asegúrense de revisar la lista de control del proyecto. Mykel lo mostró en el sitio web, y también está disponible en esa primera página de información en la solicitud, hay un enlace a esa lista de verificación del proyecto. Y esa lista de control del proyecto les indicará no solo la información que cada uno necesitará proporcionar, sino también se mostrará por tipo de proyecto. Por ejemplo, si estoy presentando la solicitud para la adquisición de una propiedad, me proporcionará una lista especial de la documentación que necesitaría enviar junto con mi solicitud.

Y de nuevo lo menciono, es una solicitud por instalación. Asegúrense de incluir todo el trabajo necesario para esa instalación en una sola solicitud. Si están presentando una solicitud para la adquisición de una propiedad, es posible que ese edificio también necesite renovaciones, por lo que deberán incluir todos esos detalles en su solicitud de adquisición de propiedad, y asegurarse de que se muestre cada actividad del proyecto por cada concepto. Para cada tipo de proyecto se les pedirá incluir todas las actividades del proyecto. Entonces, si estoy presentando una solicitud para renovaciones mayores por un total de \$120,000, voy a desglosar ese monto en mi solicitud y mostrar el costo por cada actividad así como la fecha en que será concluida. Van a presentar todo eso en una sola solicitud, siempre y cuando corresponda a una sola instalación.

Tengan presente que es posible que se les conceda una subvención y reciban menos financiación de la que solicitaron.

También tomen en cuenta que los solicitantes de la primera convocatoria pueden agregarse automáticamente a la segunda convocatoria. Supongamos que presentan una solicitud en esta convocatoria y luego no se les otorgan fondos – su solicitud permanecerá en el sistema. Y si desean volver a presentar su solicitud para la segunda convocatoria de financiación, que se abrirá a principios de 2025, podrán volver a acceder a su solicitud y cambiar o mejorar cualquier cosa que deseen. Le cedo nuevamente la palabra a Alyssa.

Gracias. Quiero hablar un poco acerca de algunos criterios de calificación y algunos consejos sobre cómo Business Oregon y el CCIF están dando prioridad a los programas así como algunas estrategias para todos ustedes. En primer lugar, se proporcionará a los solicitantes su puntuación y comentarios. Así que, si no son beneficiados en la primera convocatoria, conocerán algunos de los puntos fuertes y débiles de esa primera solicitud a fin de que puedan presentar otra nuevamente.

Vamos a platicar un poco sobre lo que significa una programación culturalmente específica. Pero en cuanto a los otros criterios de calificación, hemos listado aquí el objetivo del proyecto y la necesidad y la comunidad; esta categoría de calificación se basa

realmente en si ustedes van a aumentar o preservar los espacios de cuidado infantil, y cuántos tienen previsto abrir y/o preservar.

La alineación con la comunidad se basa en la forma en que su proyecto satisface las necesidades de la comunidad. Se trata de detalles sobre la población atendida, la ubicación geográfica en la que se atienden las preferencias de las familias, si han demostrado la existencia de asociaciones y el apoyo de la comunidad para su operación, y los detalles sobre los espacios que están planeando adicionar, esos rangos de edad que Isabela les estaba mostrando.

Tipos de programas y poblaciones prioritarias, esa categoría de calificación se basa en si sus operaciones prestan servicios en un condado que es considerado como un desierto de cuidado infantil. Existe un enlace para ello que compartiré en el chat, solo para que tengan claro de dónde provienen esos datos, y lo que significa un Desierto de cuidado infantil. Esta categoría también se basa en si su horario de funcionamiento opera fuera del horario comercial tradicional, y si su programa se ofrece durante todo el año, o si solo es durante los años escolares o los veranos, así como si su programa atiende o atenderá a bebés y niños pequeños.

El último es la preparación del proyecto para proceder y la sustentabilidad del programa. Este es calificado según el plan de trabajo detallado incluido en la solicitud. Se basa en si tienen un plan realmente bien definido, o si su proyecto ya está realmente en marcha. Al cargar archivos adjuntos adicionales, mencionamos la lista de control del proyecto, por lo que se tienen archivos obligatorios y otros opcionales. Un consejo sería adjuntar tantos documentos como sea posible que demuestren que realmente su proyecto ya está en marcha y si el mismo será viable para que pueda ser financiado. Esto también se basa en lo bien que hayan demostrado en su solicitud que sus operaciones lograrán la sustentabilidad de la empresa más allá de este período de subvención. Y hablaré un poco más sobre eso también. Nuevamente, vayan a la página del CCIF en el sitio web de

Business Oregon a la que se hizo referencia. Hay una rúbrica de calificación externa que pueden consultar y ver cómo se califica todo.

Las siguientes preguntas se basan en la rúbrica de calificación. No voy a leer todas, por cuestión de tiempo, pero básicamente, si la respuesta es afirmativa, aquí es donde recibirían más puntos. Sin embargo, es importante tomar en cuenta que no se trata solo de preguntas de si o no en la solicitud. Esto realmente se basa en los detalles y las descripciones que están incluyendo en su solicitud, y en qué tan bien han demostrado que lograrán la sustentabilidad, como ya lo mencioné. Básicamente, después de implementar este proyecto y obtener esta financiación, ¿cuál es su plan para seguir en el negocio? ¿Cuál es su plan para gestionar la posible deuda que podrían contraer además de recibir estos fondos? Quizás los fondos cubran un X porcentaje del proyecto, pero es necesario solicitar un préstamo para el porcentaje restante. ¿Cuál es su plan para estar en posibilidades de gestionar su deuda? ¿Cuál es su plan para preservar y aumentar los espacios de cuidado infantil, relacionados con el empleo? Y luego también la creación de un presupuesto detallado con un desglose de la utilización y los fondos, y potencialmente, demostrar el origen de otras formas de financiación, fuera de únicamente la subvención del CCIF.

La siguiente diapositiva es acerca de los programas y proyectos que se están priorizando por el CCIF. Así pues, en esta convocatoria de financiación, los solicitantes que brinden un aprendizaje temprano culturalmente específico recibirán priorización por el primer 50% de los fondos. Una organización culturalmente específica es un término que se define de una manera muy amplia; es si ustedes sienten que este programa está realmente diseñado para atender a una comunidad cultural en particular que experimenta disparidades sistémicas, y/o atender a las comunidades dentro de los límites geográficos que se encuentran en un desierto de cuidado infantil, o en comunidades que están en un país Indio o de una tribu India reconocida federalmente.

Algunas otras áreas que fortalecerían su solicitud. Esto es regresar a lo que ya he hablado en los criterios de calificación, que es, ¿están aumentando o creando nuevos espacios de

cuidado infantil? ¿Están ofreciendo el programa a bebés y niños pequeños? ¿Están ofreciendo cuidado en horario extendido? Cosas como eso.

Algunas estrategias adicionales finales que se deben considerar son si tienen presente que existen dos convocatorias de financiación, como se mencionó. Si ya están bastante avanzados en su proceso, si ya han cumplido con algunas fechas clave del proyecto. Tienen algunas ofertas de diseño arquitectónico, algunas ofertas de contratistas tienen un plan de ideas que saben que demostrará esa viabilidad, esa factibilidad, si deben presentar una solicitud para esta convocatoria, esta primera convocatoria; si esas cosas aún no están realmente en marcha, ustedes deben, deben considerar simplemente solicitar la subvención para el proyecto de planificación.

La subvención para el proyecto de planificación les permitirá desarrollar esa capacidad y crear ese plan y ese estudio para demostrar esa viabilidad que elevará el éxito de su solicitud para esa segunda convocatoria.

Si son beneficiados para el proyecto de planificación en la primera convocatoria, y han demostrado a través de esa subvención de la primera convocatoria que las cosas son exitosas y que serán viables. Su solicitud será priorizada en la segunda convocatoria. Recibirán calificaciones más altas en la segunda convocatoria. Es posible que presenten la solicitud para el proyecto de planificación en la primera convocatoria, y luego en la segunda convocatoria, a través de ese proyecto, se percaten de que todas las renovaciones menores que se necesiten ya las tienen identificadas. Tienen ofertas. Su solicitud recibirá una calificación mucho más alta en la segunda convocatoria.

La solicitud para la adquisición de propiedad les permite, aunque solo pueden solicitar un tipo de proyecto por convocatoria, por instalación, ese tipo de solicitud para la adquisición de propiedad les permite incluir todas esas renovaciones menores y mayores que son necesarias para esa propiedad que van a adquirir.

Y por último, esas renovaciones menores y mayores, esos dos proyectos, simplemente tomen en cuenta el rango en dólares que es aplicable, y asegúrense de solicitar la cantidad correcta de fondos, cualquiera que sea la totalidad de sus renovaciones y reparaciones, lo que sumen todas ellas e incluyan todas esas renovaciones y reparaciones que se necesiten en una sola solicitud. Si.

Dicho esto, le cederé la palabra a Mykel para analizar algunos puntos del apoyo de asistencia técnica que será ofrecido por Northwest Native Chamber y First Children's Finance para este programa.

Muchas gracias, Alyssa; Northwest Native Chamber y First Children's Finance están ofreciendo actualmente asistencia técnica personalizada. Lo anterior incluye apoyo con aspectos tales como redactar un plan de negocios, crear un presupuesto, acceder a capacitación y recursos empresariales, elaborar un plan de gastos para subvenciones, implementarlo, llevar registros y tener acceso a proveedores de servicios profesionales. Esto incluye aspectos como asistencia legal, mercadotecnia digital, asesoría contable, preparación de impuestos, contabilidad, recursos humanos y consultoría de capital. Y también contamos con una variedad de herramientas para facilitar el proceso de la solicitud, como plantillas de presupuesto y documentos para ayudarles a redactar cuidadosamente sus respuestas. El apoyo para la solicitud del CCIF incluye la revisión de su solicitud antes de su presentación, orientación sobre admisibilidad, apoyo para un plan de trabajo detallado y asistencia para la preparación de documentos, descripción del proyecto, mejoras, y más. También organizaremos otros talleres y seminarios web para asistirles antes y después de la notificación de la subvención. Esto puede incluir seminarios web específicamente para repasar las expectativas, los informes y el seguimiento. Y eso es todo por mi parte. Y creo que ahora vamos a abrir la sesión de preguntas y respuestas de este seminario web.

Hay una pregunta que me gustaría mencionar. Dice así: ¿necesitamos tener un edificio esencialmente en proceso de compra, o una idea de lo que queremos potencialmente

gastar en un edificio o propiedad? Esa es una muy buena pregunta – no requieren tenerlo necesariamente seleccionado. Sin embargo, si ya lo tienen, eso sería muy bueno. El problema es que el sector inmobiliario es bastante fluido en estos momentos, por lo que es posible que hayan seleccionado un edificio y nosotros vamos a concluir la recepción de solicitudes para el 30 de septiembre. Y es cuando vamos a iniciar la revisión. Y luego tenemos otros 45 días. Así que potencialmente tienen casi 90 días entre la presentación de la solicitud y cuando finalmente se reciba la notificación de las selecciones, y durante ese tiempo, eso podría cambiar. Por lo que, si ya tienen un edificio, eso está muy bien. Si están buscando uno, también está bien. Un rango de precios puede ser de utilidad. Sólo queremos estar seguros de que todos entienden que esta subvención no puede realizar ningún tipo de reembolso de los costos gastados. Así que asegúrense de no gastar fondos en un avalúo o algo similar, porque no podemos reembolsarlo. Una vez que reciban de nuestra parte la carta de subvención, si han sido seleccionados, en ese momento podrán iniciar las compras y cualquier avance relacionado con el proyecto. Pero hasta entonces, no existen reembolsos. Y sí, tener una propiedad seleccionada sería de utilidad, pero no es un requisito.

Otra pregunta aquí en el chat es: ¿pueden las reparaciones o mejoras de infraestructura que ya se han llevado a cabo, digamos este verano u otoño, ser autorizadas para reembolso? Esa es una buena pregunta. Desafortunadamente, la respuesta es no, no podemos efectuar reembolsos de ningún tipo.

Y luego otra pregunta aquí, ¿solicitar una cantidad menor mejorará las posibilidades de ser una buena pregunta (sic)? No lo será; sin embargo, lo que es bueno ver es que efectivamente tengan ofertas. Hemos notado que muchas personas han presentado solicitudes en las que dan testimonio de tener dos ofertas de contratistas, y que están solicitando la cantidad máxima de \$100,000, lo cual es muy poco probable en un escenario en el que reciben una oferta de un contratista. Ese número probablemente será más exacto y no algo alrededor de \$100,000. Cuando vayan a solicitar ofertas, es recomendable no decir algo como “oh, voy a recibir \$100,000” porque es probable que en algunos casos

eso sea lo que terminará costando su proyecto. Así que cuando soliciten ofertas de contratistas, solo reciban de ellos la oferta, y ese es el costo que están cotizando. Por lo que si el proyecto va a costar \$120,000, cuesta \$120,000. Y si cuesta \$20 también está bien, pero no se tomará en cuenta.

Una de las preguntas que tengo es: fui beneficiario de una subvención del fondo de servicios a proveedores. ¿Seré tomado en cuenta para esta subvención? ¿Porque ya he recibido una subvención? Sí, es posible que ya hayan recibido fondos de subvención de otros proyectos y aun así puedan presentar solicitud para este.

Y luego mi siguiente pregunta, cuando estoy analizando la solicitud, dice que se requieren dos ofertas. Ya estoy trabajando con el contratista y tengo todo en orden y bajo control. ¿Tengo que recurrir a otro contratista? Aunque sé que no los voy a utilizar, siento que estaría perdiendo el tiempo con una oferta secundaria. Bueno, no voy a responder si o no a esa pregunta. Pero lo que diré es que, si ustedes han hecho su diligencia debida y han encontrado un contratista con quien trabajar, eso será suficiente. Habrá casos en los que ustedes pudieran tener un proyecto como su escenario aquí, el cual ya está en marcha, y antes de iniciarlo, ustedes llevaron a cabo un proceso para seleccionar contratistas, entonces pueden dar testimonio en ese momento de que, sí, he hecho mi diligencia debida, así es que sí, eso estaría bien.

Mi siguiente pregunta al respecto es que mi déficit actual es de más dólares. Sin embargo, no estoy seguro si debo presentar la solicitud para la menor o la mayor, porque en esta primera convocatoria de la expansión que estoy haciendo ya se ha cubierto el costo de la adición al edificio, por lo que el resto es solo el acabado y algunas otras reparaciones menores. Entonces, ¿puedo presentar la solicitud para la mayor e ir por una cantidad mayor de dinero? Las subvenciones se basan en el monto de financiación que soliciten. Por lo que si es menos de \$100,000 a \$20,000, se consideraría una reparación y renovación menor. Si es mayor a \$100,000 y llega hasta \$2 millones, se consideraría una nueva construcción o renovación mayor.

Otra pregunta del chat dice, ¿cuentan para esto las residencias de cuidado infantil familiar certificado, o solo los espacios comerciales para centros de cuidado infantil? Esta es probablemente una de las situaciones más complicadas, porque depende de dónde viven ustedes, y de las leyes y ordenanzas de la ciudad o municipio en el que residen. Si ustedes viven en un área que permite un negocio de cuidado infantil como una familia certificada, para tener otro negocio en un área residencial donde no hay un líder, presenten la solicitud. La mejor manera de averiguarlo es hablar con su especialista en licencias y realizar una investigación sobre cuáles son las leyes de zonificación en su comunidad, porque las leyes de zonificación varían de una comunidad a otra y de una ciudad a otra. Realmente eso va a ser su diligencia debida como solicitantes para averiguarlo. Y el mejor recurso es su especialista local en licencias, con quien deberían tener contacto.

Otra pregunta, tengo una carta de precalificación para certificación de mi licenciante porque estoy buscando un cierto espacio, y entonces ella necesita asegurarse de que esté listo para abrir las puertas y atender a los niños y a las familias para entregarme la licencia temporal, la cual es válida por 30 días hasta que obtenga la permanente. Por lo que puedo enviar mi carta como un documento anexo.

Si tuviera que presentar dos solicitudes, por ejemplo una para renovaciones mayores en un edificio actual, y luego una segunda para la adquisición de propiedad para abrir un segundo centro en una ubicación diferente... ¿Qué ingresaría como número de licencia? Si no es así, si todavía no se tiene una licencia para esa, ¿o mi número de licencia sería el mismo para todas las instalaciones si tuviera más de una? Ustedes pueden presentar solicitudes para dos proyectos diferentes para domicilios físicos diferentes. Lo que no pueden hacer es presentar una solicitud para dos proyectos diferentes para el mismo domicilio físico. Entonces sí, pueden presentar una solicitud para renovaciones menores para el local que actualmente tienen, y pueden presentar una solicitud para la renovación mayor o nueva construcción para el sitio por el cual se encuentran actualmente en proceso de obtener la licencia.

Ahora bien, esto nos lleva a una distinción muy importante. Las personas que actualmente no tienen licencia, pero que están tratando de presentar una solicitud para esto, necesitarán estar en el proceso y haber completado su verificación de antecedentes del registro central, y estar en el proceso de hablar con un licenciante para obtener la licencia.

Si el aula de cuidado infantil, o un espacio similar de cuidado infantil, se encuentra en una instalación compartida con un programa extraescolar, ¿se permitirá cubrir el costo de toda la instalación? Estos proyectos son únicamente para mejoras de infraestructura, por lo que cualquier tipo de costos, como gastos generales, renta o mano de obra, o cualquier concepto de esos, no es un proceso aceptable o permisible que podemos financiar aquí. Así que el solicitante tendría que determinar cómo va a cubrir esos costos. Pero, sí, cualquier tipo de mejora de la infraestructura en un sitio, definitivamente es algo que podemos ayudar a cubrir.

Por favor recuerden que este proceso de las solicitudes será muy competitivo, por lo que la presentación de la solicitud no garantiza que recibirán financiación. Solo por presentar la solicitud no significa que van a obtener los fondos. Así es que tengan mucho cuidado con lo que soliciten y no entren en una situación en la que se comprometan demasiado y crean que van a conseguir la financiación, cuando en realidad no existe ninguna garantía para recibir la financiación.

Sólo quería aclarar que cuando ha dicho mano de obra, se refería al personal, no realmente para la renovación. Sí, la mano de obra para el proyecto, eso es un costo permisible ya que se supone que abarca todo lo relacionado con un proyecto de infraestructura; pero estoy hablando de personal, mano de obra, gastos generales para pagar otros gastos recurrentes que no forman parte del proyecto como tal.

¿Existe alguna preferencia dada a los proveedores familiares registrados frente a centros similares? No existe una asignación establecida en este momento; sin embargo, a medida que nuestra subvención madure, eso podría ser algo que consideremos en el futuro, pero

durante esta primera convocatoria, queremos que todos presenten su solicitud. Vamos a revisar las solicitudes con base en la información que se reciba de los solicitantes.

Cualquier subvención que recibamos tendrá que declararse como un ingreso, y habrá implicaciones fiscales, y se trata de subvenciones bastante importantes. Por lo que creo que, en la mayoría de nuestros casos, no tenemos la capacidad para pagar impuestos de nuestro bolsillo habitual. De la subvención que estamos solicitamos, ¿puede destinarse una parte de esos fondos para el pago del impuesto sobre la renta? Desafortunadamente, la respuesta es No; con estos fondos no podemos financiar otros conceptos que no sean proyectos de infraestructura. Eso es algo que necesitarán platicar con su asesor fiscal.

Estamos planeando, una vez que se notifiquen a mediados de noviembre las subvenciones para la primera convocatoria, organizar un seminario web posterior a la subvención para platicar acerca de cuáles son esas implicaciones fiscales, invitar a un experto fiscal para discutir las estrategias fiscales que pudieran existir, y sí, un apoyo tanto como sea posible, junto con el seguimiento y cómo debe ser, por ejemplo, mostrar sus recibos y todas esas cosas.

Sé que se nos ha terminado el tiempo. Sé que tenemos muchas más preguntas. Así es que solo quiero reiterar que estaremos disponibles en Northwest Native Chamber y First Children's Finance para apoyar con la solicitud. Eso incluye todo, desde la parte de planificación del trabajo hasta ayudarles a revisarlo y reforzar su redacción, además de cualquier apoyo técnico que necesiten. Ambos estamos aquí para ayudarles, y nos aseguraremos de enviar esta grabación a todos ustedes y a todos quienes se registraron. También será difundida con acceso público junto con las diapositivas. Por favor no duden en ponerse en contacto. Estamos aquí para apoyar, y queremos brindar apoyo en todo lo que podamos y ayudar a proporcionar esas estrategias similares para las solicitudes de todos ustedes.

Una vez más, tenemos nuestros dos correos electrónicos

Correo electrónico de Northwest Native Chamber: CCIFsupport@nwnc.org

Correo electrónico de First Children's Finance: infoOregon@firstchildrensfinance.org

Gracias a todos por haber estado aquí. Gracias por su tiempo y por lo que todos ustedes hacen. Estamos muy contentos de ayudar en todo lo que podamos, y esperamos contar con algunos recursos adicionales para ustedes en las siguientes dos semanas.